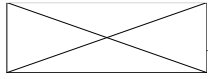


Christian H. Godefroy, *Créateur de Millionnaires*



Vous avez un PC, Internet et vous savez installer un programme ?...

**Comment, si vous avez ces 5
Qualités, vous avez le
potentiel de **devenir**
millionnaire dans les 3 à 5
années qui viennent...**

...avec le nouveau programme
« Les Secrets du Marketing Éditeur
Internet »

Oui, Christian, je veux devenir Editeur Internet

Bonjour,

Dans cette lettre, vous allez découvrir

- Quelles sont les 5 qualités requises pour réussir sur Internet.
- Les 5 Secrets que les Grands de l'Internet ne veulent pas que vous sachiez.
- Comment vous pouvez très facilement en profiter vous aussi si vous agissez à temps.

Tout d'abord, si vous ne me connaissez pas encore, permettez-moi de me présenter. Après tout qu'est-ce qui me donne l'autorité pour vous parler ? Quelles preuves avez-vous que je peux vous montrer comment devenir millionnaire ? Et surtout pourquoi vous ferais-je une telle proposition ?

Mon nom est Christian Godefroy. Je suis auteur de 13 livres qui ont été traduits dans le monde entier, y compris en chinois et en japonais. Mais ce n'est pas cela qui m'a rendu riche.

Il faut savoir que je suis parti de rien. Ma mère a mis le tapis du salon et sa bague de fiançailles à la Caisse des Dépôts et Consignations (les "clous") pour me prêter le peu d'argent qui m'a aidé à créer ma première affaire.

Lorsque j'ai écrit mon premier livre, j'ai fait une découverte: contrairement à ce qu'on vous raconte, à part de rares exceptions, ce ne sont pas les AUTEURS qui font fortune, mais les ÉDITEURS.

Un exemple. La plupart des contrats précisent que l'éditeur touche 50 % des droits sur toutes les éditions étrangères... c'est-à-dire autant que l'auteur. Sauf que l'éditeur n'a pas un auteur, mais 5, 10, 20, 30 auteurs, et même plus...

Pendant ce temps-là, l'éditeur touche des millions...

Bref, vous l'avez deviné, j'ai fait fortune en étant éditeur et non auteur. Bon, d'accord, c'est agréable de toucher des droits d'auteur, quelques dizaines de milliers d'euros par an... mais pendant ce temps-là l'éditeur, lui, en touche des centaines de milliers ou des millions.

(Petite note pour nos amis québécois: 1 euro vaut 1,5 dollar canadien).

J'ai donc créé ma maison d'édition en 1975. Très vite, j'ai découvert qu'on pouvait vendre plus de livres avec de meilleures marges en **Marketing Direct** - vente par correspondance – que dans les circuits traditionnels.

J'ai fait plus de chiffre d'affaires avec certains livres dont vous n'avez jamais entendu parler, ni à la télé ni dans les journaux – que les grands éditeurs. L'équivalent, pour certains titres, de millions d'exemplaires vendus.

Donc :

1. Je connais bien le métier d'éditeur. J'en connais même toutes les ficelles. J'ai publié mon premier livre il y a 38 ans...

2. Je sais ce qu'est la pauvreté. Il m'est arrivé de n'avoir rien en poche et de devoir emprunter pour survivre. Je n'ai pas fait d'études supérieures. Juste un bac "B" et une année de fac où j'ai séché les cours pour démarrer ma première affaire.

3. Mon nom est connu comme spécialiste du marketing direct. Pendant des années, les Éditions Godefroy ont posté chaque année des millions de messages publicitaires... avec profit.

Qu'est que tout cela a à voir avec vous ? Beaucoup, vous allez le voir dans un instant.

D'abord, vous connaissez un éditeur, un vrai, et je peux vous enseigner toutes les ficelles du métier.

Ensuite je suis prêt à vous aider, pour des raisons que je vous dévoilerai plus loin.

Enfin, je sais comment partir de RIEN et arriver au sommet. Et je vais vous expliquer comment en faire autant.

Mais ce n'est pas tout.

Une opportunité comme jamais il n'en a existé auparavant

J'ai vendu mon entreprise à 48 ans. J'ai placé mon argent et parcouru le monde.

Pendant ce temps, Internet a commencé à se développer.

C'est une opportunité de devenir éditeur comme JAMAIS il

n'en a existé auparavant.

Pourquoi ?

1. Parce que les livres électroniques peuvent se faire facilement dans un coin de salon sur un pc ou sur un mac.
2. Parce que devenir éditeur sur Internet est la chose la plus facile du monde – quand on sait comment s'y prendre.
3. Parce que cela ne demande pour ainsi dire aucun investissement – si vous avez un "fond d'édition" – j'y reviens dans un instant.
4. Parce que les lecteurs de livres électroniques se vendent comme des petits pains. Kindle, lecteur Sony vendu par la FNAC...

Enfin, parce que très peu d'éditeurs traditionnels ont compris la révolution qui se prépare. Ils continuent leur train-train quotidien et n'ont RIEN compris à Internet. Tout comme les éditeurs de musique n'ont pas vu arriver le MP3, les producteurs de cinéma le DVD...

Google et Microsoft l'ont compris

Seuls Google et Microsoft l'ont compris. Ils sont en train de dépenser des millions pour scanner tous les livres libres de droits qui leurs tombent sous la main.

Je me suis donc lancé un défi: redevenir éditeur, et monter un site Internet sans dépenser un centime, en réinvestissant simplement mes gains.

J'ai réussi. Je vous donnerai des preuves plus tard, mais admettez pour l'instant que sans investir, j'ai réussi à encaisser des centaines de milliers d'euros - plusieurs millions en fait.

Le résultat est là et vous allez découvrir comment en faire autant.

Vous saurez quoi faire pour rendre service à des milliers de gens, qui, en échange, vous envoient de l'argent:

- pendant que vous dormez
- pendant que vous voyagez
- pendant que vous êtes sur la plage, dans une chaise longue ou au bord de la piscine

Attention, je n'ai pas dit que si vous voulez devenir millionnaire vous ne devrez pas travailler dur, au moins au début. Mais il est possible de partir en vacances 3 mois et demi par an – je le fais – et de démarrer en y consacrant 45 minutes par jour.

Avez-vous ces 5 qualités pour réussir sur Internet ?

1. Savez-vous **compter** ? J'ai vu un de mes proches aller à la faillite et finir sa vie petitement parce qu'il confondait chiffre d'affaire et bénéfices. Si vous n'aimez pas les chiffres, je vous déconseille de vous lancer sur Internet.

2. Savez-vous **dépenser** ? Si vous faites partie de ceux qui préfèrent s'acheter de beaux vêtements plutôt qu'un livre ou un cours, si vous rechignez à dépenser 10 pour gagner 100,

oubliez. On n'a rien pour rien.

3. Êtes-vous **curieux** ? Posez-vous chaque jour un regard nouveau sur ce qui vous entoure, en voulez-vous plus que les autres, aimez-vous apprendre ? Si votre rêve est d'être fonctionnaire, si vous adorez la routine et les habitudes, si le train-train quotidien est votre drogue personnelle, oubliez la réussite sur Internet.

4. Savez-vous taper un texte dans word, installer un programme sur un ordinateur, faire du copier-coller, bref **maîtrisez-vous un minimum d'informatique** ? Je ne connais pas l'html, je ne veux pas apprendre le php ou le perl, et je vous montrerai comment réussir sans être un crack en informatique.

Mais si vous n'avez pas ouvert un ebook de votre vie, si pour vous excel est une marque de fromage, flash un personnage de bande dessinée et si vous ne savez pas ce que veut dire MP3, restons bons amis et passez votre chemin.

5. **Aimez-vous lire** ? Si la dernière fois que vous avez ouvert un livre c'était à l'école, si vous trouvez que lire jusqu'ici mon texte est un effort insupportable. Si vous préférez demander votre chemin plutôt que lire les panneaux, vous risquez d'avoir plus de difficultés à réussir, du moins dans l'activité dont je vais vous parler.

De quoi n'avez-vous PAS besoin ?

- Vous n'avez pas besoin de capitaux. La magie d'Internet c'est qu'on peut commencer avec très peu et réinvestir

au fur et à mesure. Et que dès demain vous pouvez avoir gratuitement un site qui sera plus efficace que celui d'une multinationale. La plupart des affaires que vous pouvez démarrer, que ce soit une franchise, une boutique ou même un bureau d'import export demandent quelques dizaines de milliers d'euros. Ici, un PC ou un mac, une liaison Internet et moins de 3.000 euros sont largement suffisant.

- Vous n'avez pas besoin de temps. Bien sûr, au début il faudra rogner sur la télé et les sorties, mais 45 minutes par jour suffiront, et lorsque vous gagnerez 10 fois plus sur Internet qu'ailleurs, vous pourrez lâcher votre job actuel - si vous voulez. Moi je continue à aider ma femme, antiquaire, à chiner, réparer des objets anciens, restaurer les tableaux. Mais c'est parce que j'aime cela. Si vous comparez le temps nécessaire à une activité Internet à n'importe quel job où vous vendez votre temps, Internet est une aubaine. Et vous serez **INDÉPENDANT**. Vous n'aurez plus de compte à rendre à un patron.
- Vous n'avez pas besoin d'avoir fait des études. Ted Nicolas, un de mes amis, m'a parlé d'un millionnaire de l'Internet qui sait à peine lire (mais il sait compter). Il dépense chaque mois 4 millions de dollars en publicité, et cela lui rapporte 10 millions. Chaque MOIS!!! Faites le calcul vous-même... Il ne connaît pas l'html, sait à peine installer un programme... Je vous dirai tout à l'heure ce qu'il vend. A dire vrai, sans avoir fait d'études vous pourrez mettre **ÉDITEUR** sur vos cartes de visite. Et cela vous ouvrira bien des portes.

- Vous n'avez pas besoin d'être un crack en informatique. Je connais plein de cracks en informatique. Ils ne sont pas riches et seront ravis de travailler pour vous pour des miettes de ce que vous gagnerez.
- Vous n'avez pas besoin de "chance". La chance, vous l'avez déjà parce que vous lisez le présent texte. J'ai eu de la chance, j'ai eu de la malchance. Cela ne m'a pas empêché de réussir. La chance, c'est saisir la bonne opportunité lorsqu'elle se présente – et ne pas remettre au lendemain.
- Vous n'avez pas besoin d'être "jeune". J'ai démarré mon activité sur Internet à 55 ans. J'ai dû tout apprendre par moi-même. Je connais des grands-mères qui "cartonnent" sur Internet... et des petits jeunes qui échouent.

De quoi avez-vous besoin alors ?

D'un mentor.

Un mentor, c'est quelqu'un qui vous sert de modèle et qui vous ouvre le chemin. C'est un guide, quelqu'un qui a fait toutes les erreurs avant vous et qui sait de quoi il parle.

J'ai eu plusieurs mentors. Robert Barrat, rédacteur en chef de Paris-Match, qui m'a appris à écrire. Heinz Bundschuh, fondateur des Éditions Ariston, qui m'a appris mon métier d'éditeur. André Bideaud, directeur commercial de Maty, qui m'a enseigné le Marketing Direct. Gene Schwartz, un des génies du XXe siècle, qui m'a montré les astuces du copywriting. Corey Rudl, un Américain qui a été mon guide à

mes débuts sur Internet.

Pas besoin de rencontrer physiquement un mentor. Je n'ai jamais parlé à Corey Rudl. Mais j'ai suivi et appliqué son enseignement.

**Voulez-vous que je vous montre
toutes les astuces du métier d'éditeur
et tous les raccourcis vers le succès ?
En un mot, que je sois votre mentor ?**

Ai-je fait toutes les erreurs possibles ? Pas toutes, mais beaucoup.

- J'ai vu mon site supprimé un matin parce que j'avais fait du spam. Ils ne m'en ont même pas laissé en faire une copie. J'ai dû le refaire de zéro.
- J'ai vu 3.421 abonnés partir d'un seul coup à cause d'une phrase - je vous dirai laquelle.
- J'ai failli vendre pour 9,90 euros seulement un produit alors que j'en ai vendu 2 fois plus à... 59,95!!!
- Je suis tombé entre les mains d'escrocs qui m'ont

promis monts et merveilles et m'ont fait perdre de l'argent (pas mal d'argent, je vous montrerai comment les éviter).

- J'ai essayé des choses très compliquées... alors que c'est le plus simple qui marche.

Bon, maintenant vous aimeriez peut-être avoir des preuves de ma réussite ?

Regardez une journée de rentrées de commandes: j'ai effacé les noms par souci de confidentialité.

Moore	227	1	12.97
INCUBINE	153	1	29.00
Quady	223	1	9.00
Don	239	1	249.00
WILTON	196	1	149.70
Lanette	153	1	29.00
Rachon	259	1	12.25
Kelvey	196	1	197.00
Schwarz	196	1	197.00
Dermott	196	1	179.70
Luji	22	1	11.25
Chunson	153	1	29.00
Aselle	153	1	29.00
Beaumont	262	1	7.72
WILSON	8	1	99.70
Chadwick	103	1	22.50
Elmer	239	1	249.00
Sal	153	1	29.00
La-Gel	8	1	99.70
Phaner	8	1	99.70
Orner	153	1	29.00
WILSON	189	1	9.40
Quilley	189	1	9.40
Walden	226	1	197.00
Ramquin	239	1	125.00
Corinne-Patt	239	1	200.00
Kasson	153	1	29.00
Li	152	1	47.00
Warrington	226	1	149.70
Lathrop	239	1	249.00
Orin	196	1	169.70
Phelan	227	1	49.97
WILLI	74	1	69.97
Wiley	137	1	59.97
Chesley	16	1	17.95
Chesley	16	1	17.95
WILLI	74	1	99.97
Jessie	196	1	149.70
Stange	147	1	9.97
Caron	189	1	9.40
Turner	196	1	197.00
Stacy	154	1	29.97
Jury	243	1	9.50
WILSON	227	1	49.97
WILSON	239	1	249.00
WILSON	244	1	29.90

